



## Sales Detachering

U zoekt een partner voor de detachering van vrouwelijke sales professionals. Bij Women in Sales bent u aan het goede adres. Onze professionals kunnen voor korte of langere periode ingezet worden. De gedetacheerde blijft bij ons in dienst en wordt 'uitgeleend' aan uw organisatie of afdeling. Waar nodig voorzien wij onze professional bovendien van training of opleiding via onze DevelopHer Academy. Zo is uw gedetacheerde werknemer altijd op de hoogte van de laatste ontwikkelingen op het gebied van sales.

### Sales Detachering

Detachering is een gemakkelijke en snelle manier om aan hoogopgeleid personeel te komen. Er zijn verschillende redenen waarom een organisatie kan kiezen voor detachering, bijvoorbeeld:

- *Extra bezetting tijdens speciale projecten*
- *Extra ondersteuning bij drukte*
- *Vervanging van een zieke*
- *Volgende bezetting tijdens zwangerschapsverlof*
- *Verlengde proeftijd*

Women in Sales kiest op basis van wensen en behoeften van uw organisatie meerdere geschikte kandidaten uit. Door middel van een sollicitatiegesprek kunt u vervolgens bepalen welke kandidaat de beste match is.

### Voordelen van detachering

Detachering brengt meerdere voordelen met zich mee, waarbij het grootste voordeel is dat u de professional maar tijdelijk aan u bindt. De gedetacheerde blijft immers in dienst bij Women in Sales. Andere voordelen van detachering:

Snel in contact met de beste professionals  
Geen kostbare personeelsadvertenties

opstellen, geen sollicitatiebrieven doorlezen. De voorselectie wordt namelijk door Women in Sales verzorgd. Wij brengen u in contact met de professionals die het beste bij u passen. U kiest hier definitief uw sales professional uit. Detachering is dus snel en efficiënt.

### Nieuw perspectief

De professionals van Women in Sales hebben vaak al ervaring op kunnen doen in diverse omgevingen. Ze hebben brede kennis van zaken en brengen nieuwe perspectieven met zich mee. Met nieuwe ideeën sporen onze vrouwelijke sales professionals uw huidige team aan. Zo ontstaat er een goede mix van huidige en nieuwe werknemers die veel van elkaar kunnen leren.

### Minder risico's

Omdat gedetacheerde professionals in dienst zijn bij het detacheringsbureau, draagt u in mindere mate de risico's. Zo is Women in Sales verantwoordelijk voor de gedetacheerde bij ziekte, maar bijvoorbeeld ook bij ontslag. U hoeft dus geen rekening te houden met doorbetaling van loon of een ontslagvergoeding.

### **Flexibiliteit**

Dat de gedetacheerde bij Women in Sales in dienst is, brengt ook nog een ander voordeel met zich mee: flexibiliteit. In de detacheringsovereenkomst kan bijvoorbeeld aangegeven worden dat een gedetacheerde na een project weer uit dienst treedt. Overigens wordt in deze overeenkomst vaak een proefperiode afgesproken en kan daarna een opzegtermijn gelden.

### **Voorfinanciering van de loonkosten**

U betaalt voor de detachering, wij regelen de voorfinanciering van de loonkosten. Zo weet u zeker dat de gedetacheerde altijd op tijd wordt betaald.

### **Verlengde proeftijd**

Women in Sales weet dat het wat langer kan duren voor een gedetacheerde up-and-running is. Om die reden kunt u bij detachering gebruik maken van een verlengde proeftijd. Zo is er meer tijd om de gedetacheerde in te werken en goed te kijken of iemand past binnen uw organisatie, zonder dat u ergens aan vast zit.

### **Extra opleiding en/of training**

Tijdens de detacheringperiode kan Women in Sales in overleg extra training of begeleiding verzorgen. Hierbij kunt u zowel aan de standaard salestrainingen denken als aan bedrijfsspecifieke trainingen op maat. Zo zorgen we ervoor dat uw vrouwelijke sales professional altijd up-to-speed is voor wat betreft de nieuwste ontwikkelingen in de sales.

### **Kosten detachering**

Als u kiest voor detachering via Women in Sales, bestaan de kosten uit zowel een uurloon als een opslag. In deze opslag zitten de kosten verwerkt voor werving en selectie, premies, werkgeverslasten en het werkgeversdeel van de pensioenpremie. Verder calculeert Women in Sales ook de kosten in voor verzuim, aanvullingen op ziektewet, verzekeringen

en scholing. Met deze kosten in gedachten komen we op een uurloon uit voor uw gedetacheerde professional. Dit uurloon is overigens wel afhankelijk van de functie die de gedetacheerde zal bekleden en de ervaring die de professional met zich meeneemt.

### **Meer weten?**

U zoekt professionals die perfect binnen uw organisatie passen, Women in Sales detacheert ze. Heeft u interesse in Sales Detachering door Women in Sales? Neem contact met ons op voor een offerte.

[info@womeninsales.nl](mailto:info@womeninsales.nl)