



Sales Outsourcing

Outsourcing of uitbesteding van uw salesproces is het laten uitvoeren van salesactiviteiten door een extern bedrijf. In dit geval nemen de sales professionals van Women in Sales uw salesactiviteiten over. U kunt hierbij denken aan een gedeelte van uw salesproces, maar we kunnen bijvoorbeeld ook professionals inzetten die het gehele salesproces overnemen. Afhankelijk van wat u nodig heeft voor uw organisatie, zorgen wij voor de ideale match voor iedere situatie.

Sales Outsourcing door Women in Sales

Of u nu tijd wilt besparen of efficiënter te werk wilt gaan, outsourcing is in veel gevallen de beste oplossing. Andere redenen voor Sales Outsourcing kunnen zijn:

- *Hogere efficiëntie, dus kostenbesparing*
- *Hogere kwaliteit van de sales omdat u een specialist inhuurt*
- *Grotere flexibiliteit dan bij uw eigen afdeling*
- *Grotere focus op belangrijke kernactiviteiten*

Wat uw reden ook mag zijn, de vrouwelijke sales professionals van Women in Sales nemen uw salesproces (gedeeltelijk) uit handen en zorgen dat alles op rolletjes loopt.

Voordelen van outsourcing

Women in Sales matcht professionals met uw organisatie, voor een korte of langere periode. Het grootste voordeel van outsourcing is de zorg die u overdraagt aan ons, zodat u de focus kunt leggen op uw belangrijke kernactiviteiten. Waarom zou u kiezen voor outsourcing door Women in Sales?

Tijdbesparing

Door onze expertise in sales weten wij wat er speelt op de markt. Als u voor Sales Outsourcing van Women in Sales kiest,

reduceert u de time-to-market van uw nieuwe producten en diensten.

Kostenbesparing

Naast tijdbesparing, leidt onze expertise ook tot kostenbesparing. Met een lage investering komt uw onderneming snel op de markt.

Focus verleggen

Terwijl de professionals van Women in Sales zich richten op sales, kunt u zich richten op onderzoek, ontwikkeling & productie. U behoudt daarbij uw focus op bestaande klanten, terwijl Women in Sales zich richt op de nieuwe markt.

Geen zorgen om uw sales-afdeling

Women in Sales weet dat sales variabel is. Door uw sales uit te besteden, hoeft u zich geen zorgen te maken over de werving, selectie en het behoud van uw personeel. Wij doen dat voor u.

Outsourcing door Women in Sales

De kern van onze aanpak is het kennen van de behoeften van uw doelgroep in combinatie met de kennis van uw product of dienst. Women in Sales weet dat er niet zoiets bestaat als 'one size fits all' als het gaat om sales. Zo kan een bestaand product in een nieuwe markt om een andere aanpak vragen. Maar een nieuw product

in de huidige markt kan net zo goed een andere strategie nodig hebben.

Women in Sales kan u op meerdere manieren van dienst zijn met Sales Outsourcing:

Hulp bij het opzetten van de rechtspersoon

Women in Sales kan u helpen bij het opzetten van de juridische constructie waardoor wij op kunnen treden als volwaardig en handelingsbekwaam persoon van uw salesproces.

Opzetten van locaties

Wij kunnen de zorg op ons nemen voor de locaties, zoals het kantoor en de vergaderruimtes.

Management op locatie

Women in Sales managet uw operatie op locatie. Zo worden alle aspecten van het salesproces overgenomen.

Verkopen op basis van outsourcing

Wij doen uw verkoop op basis van outsourcing. Dit is slechts een greep uit de diensten die wij voor u kunnen overnemen met Sales Outsourcing. Women in Sales kan u uiteraard ook ondersteunen met alle andere zaken die nodig zijn bij het positioneren van uw merk of product in de markt.

Meer weten?

Besteed uw salesactiviteiten uit aan Women in Sales. Met onze sales professionals ligt uw salesproces altijd in goede handen. Interesse in Sales Outsourcing van Women in Sales? Neem contact met ons op voor een offerte.

info@womeninsales.nl